



Mellon Poland Sp. z o.o. Jesteśmy częścią międzynarodowej grupy Mellon International. Nasza oferta obejmuje szeroki wachlarz usług, produktów i zaawansowanych rozwiązań dedykowanych bankom i instytucjom finansowym. Dynamicznie zdobywamy rynki finansowe, co przyniosło nam światowe uznanie i prestiżową nagrodę European Business Awards 2009, w kategorii Atradius Growth Strategy of the Year Award. **W związku z rozwojem struktur sprzedaży, poszukujemy dla naszego Klienta - Polbank EFG, należącego do grupy Raiffeisen Bank International, kandydatów na stanowisko:**

Przedstawiciel ds. Sprzedaży Produktów Bankowych

Warszawa/ numer ref: s/10/2012

Osoby zatrudnione na tym stanowisku będą odpowiedzialne za pozyskiwanie klientów z segmentu Średnich i Małych Przedsiębiorstw, sprzedaż szerokiej oferty produktów oraz wprowadzenie unikalnych produktów na rynek, a także kształtowanie pozytywnego wizerunku banku.

KANDYDATOM OFERUJEMY:

- Część stałą wynagrodzenia,
- Atrakcyjny system premiowy,
- Umowę o pracę na pełny etat,
- Pakiet socjalny w tym karta MultiSport,
- Pakiet medyczny,
- Szkolenia wewnętrzne (produktowe, sprzedażowe),
- Zdobywanie nowych kompetencji,
- Rozwój zawodowy,
- Możliwości kształtowania własnej kariery zawodowej,

Nie wymagamy doświadczenia - dla nas najważniejsi są ludzie!

OD KTÓRYCH OCZEKUJEMY:

- Statusu studenta w trybie zaocznym
- Ambicji i otwartości na nowe wyzwania,
- Determinacji w realizację celów,
- Komunikatywności i dobrego nastawienia do pracy z ludźmi,
- Wysokiej kultury osobistej,
- Bardzo dobrej organizacji pracy,
- Minimum średniego wykształcenia.

Zainteresowane osoby prosimy o przesyłanie aplikacji (CV w języku polskim) wraz z klauzulą o ochronie danych osobowych na adres:

hr.sales.warszawa@mellon.com.pl

