

Beneso



Beneso zajmuje się wspieraniem firm usługowych działających na rynku klienta detalicznego, firm sprzedaży detalicznej w tworzeniu, usprawnianiu i rozwijaniu ich biznesów. Nasi główni klienci to: sieci sprzedaży detalicznej, hotele, uzdrowiska, sieci fitness, sieciowe restauracje. Beneso zajmuje się 4 obszarami: poprawą rentowności, tworzeniem i modyfikowaniem strategii i modelu biznesu, zwiększaniem sprzedaży, przygotowaniem firm do ekspansji. Beneso poszukuje studentów na stanowisko:

Przedstawiciel Programu Partnerskiego

Miejsce pracy: Warszawa

Podstawowe obowiązki:

- Rekrutowanie osób do udziału w programach partnerskich
- Promowanie wybranych marek
- Promowanie wybranych miejsc

Wymagania:

- Ukończony, co najmniej pierwszy rok studiów
- Duże zdolności interpersonalne
- Zdolność analitycznego myślenia
- Bardzo dobra znajomość excela

Oferujemy:

- Szkolenia
- Możliwość późniejszej pracy dla naszych klientów
- Dostęp do ograniczonej oferty zniżek na produkty naszych klientów
- Elastyczne godziny pracy
- Wynagrodzenie mocno powiązane z wynikami pracy – niezależne od czasu pracy.

Czas pracy:

- Praca nienormowana
- Rozpoczęcie pracy od końca września 2013

CV prosimy przesyłać na: kontakt@beneso.pl

Prosimy o dołączenie klauzuli poniżej aplikacji:

Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych zawartych w mojej ofercie pracy dla potrzeb niezbędnych do realizacji procesu rekrutacji przez Beneso sp. z o. o. zgodnie z Ustawą z dn. 29.08.1997 r. o Ochronie Danych Osobowych (Dz.U. nr 133 poz. 883).