

MM Conferences S.A. jest wiodącym organizatorem konferencji, kongresów, sympozjów oraz warsztatów na najwyższym poziomie merytorycznym. Gwarantem jakości organizowanych wydarzeń jest zarówno współpraca z czołowymi firmami rynku mediów, telekomunikacji, bankowości i finansów, ubezpieczeń, nieruchomości, FMCG, energetyki, farmacji, IT, jak i zespół doświadczonych menedżerów, producentów, handlowców.

SPECJALISTA DS. SPRZEDAŻY KONFERENCJI I WARSZTATÓW

Opis stanowiska:

- » Sprzedaż telefoniczna unikalnych i niezwykle prestiżowych konferencji i warsztatów bazując na bazie dotychczasowych oraz potencjalnych klientów
- » Utrzymywanie pozytywnych relacji z klientami Spółki
- » Ścisła współpraca z działami marketingu, produkcji i weryfikacji baz danych

Wymagania:

- » Średnie wykształcenie (mile widziani studenci studiów zaocznych)
- » Bardzo dobra dykcja i miły głos
- » Zdolności komunikacyjne i interpersonalne
- » Mile widziane doświadczenie w sprzedaży telefonicznej

Oferujemy:

- » Bardzo atrakcyjny system wynagrodzenia finansowego
- » Liczne wyjazdy i imprezy szkoleniowo – integracyjne (krajowe i zagraniczne)
- » Pracę w młodym, zgranym i sympatycznym zespole
- » Możliwość uczestniczenia w szkoleniach, warsztatach, konferencjach
- » Możliwość rozwoju zawodowego w dynamicznie rozwijającej się firmie
- » Bardzo atrakcyjną lokalizację biura przy pl. Bankowym, 50 m od stacji metra Ratusz Arsenal

Aplikacje zawierające CV z dopiskiem "Sprzedaż" prosimy przesyłać na adres:
rekrutacja@mmcpolska.pl

Prosimy o zamieszczenie w CV klauzuli:

"Wyrażam zgodę na przetwarzanie danych osobowych w procesie rekrutacji zgodnie z Ustawą o ochronie danych osobowych DzU nr 133, poz. 883."

KEY ACCOUNT MANAGER

Opis stanowiska:

- » Sprzedaż telefoniczna unikalnych i niezwykle prestiżowych konferencji i warsztatów
- » Poszukiwanie i nawiązywanie kontaktów z potencjalnymi klientami
- » Realizacja planów sprzedażowych
- » Kontakt ze sponsorami i partnerami strategicznymi Spółki
- » Ścisła współpraca z działami marketingu, produkcji i weryfikacji baz danych

Wymagania:

- » Średnie wykształcenie (mile widziani studenci studiów zaocznych)

- » Bardzo dobra dykcja i miły głos
- » Zdolności komunikacyjne i interpersonalne
- » Mile widziane doświadczenie w sprzedaży telefonicznej

Oferujemy:

- » Bardzo atrakcyjny system wynagrodzenia finansowego
- » Liczne wyjazdy i imprezy szkoleniowo – integracyjne (krajowe i zagraniczne)
- » Pracę w młodym, zgranym i sympatycznym zespole
- » Możliwość uczestniczenia w szkoleniach, warsztatach, konferencjach
- » Możliwość rozwoju zawodowego w dynamicznie rozwijającej się firmie
- » Bardzo atrakcyjną lokalizację biura przy pl. Bankowym, 50 m od stacji metra Ratusz Arsenal

Aplikacje zawierające CV z dopiskiem "Sprzedaż" prosimy przesyłać na adres:

rekrutacja@mmcpolska.pl

Prosimy o zamieszczenie w CV klauzuli:

"Wyrażam zgodę na przetwarzanie danych osobowych w procesie rekrutacji zgodnie z Ustawą o ochronie danych osobowych DzU nr 133, poz. 883."