

# MŁODSZY SPECJALISTA DS. TELEFONICZNEJ SPRZEDAŻY I OBSŁUGI KLIENTA

Szukamy osób z doświadczeniem oraz chcących zdobyć doświadczenie w telesprzedaży i obsłudze klienta. Poszukiwany kandydat powinien charakteryzować się nienaganną kulturą osobistą, odpornością na stres, oraz chęcią obsługi klientów i sprzedaży usługi przejęcia obowiązku recyklingu i odzysku odpadów opakowaniowych za przedsiębiorców.

## **OBOWIĄZKI:**

Obsługa klientów firmy:

- Sporządzanie i weryfikacja umów
- Prowadzenie teczek klientów
- Prowadzenie bazy danych i ich aktualizacja
- Prowadzenie korespondencji z klientami
- Fakturowanie usług
- Doradztwo w zakresie ochrony środowiska
- Sporządzanie i kontrolowanie poprawności sprawozdań OŚ-OP 1

Pozyskiwanie nowych klientów w zakresie przejęcia obowiązku recyklingu i odzysku:

- Sporządzanie cenników, ofert, umów handlowych
- Prowadzenie negocjacji handlowych
- Spotkania handlowe u klientów
- Reprezentowanie firmy podczas targów

## **WYMAGANIA:**

- Wysoko rozwinięte zdolności komunikacyjne
- Dokładność, umiejętność szybkiego uczenia się
- Analityczne myślenie
- Znajomość obsługi komputera

## **OFERUJEMY:**

- Wynagrodzenie stałe
- Umowę o pracę po 3 miesięcznym okresie próbnym
- Atrakcyjny system premiowy
- Perspektywę dalszego rozwoju zawodowego w strukturach sprzedażowych firmy
- Przyjazną atmosferę w pracy
- Szkolenia produktowe oraz treningi sprzedażowe

Uprzejmie informujemy, iż skontaktujemy się tylko z wybranymi kandydatami. Zainteresowanych prosimy o przesłanie CV na adres [rekrutacja@reeko.pl](mailto:rekrutacja@reeko.pl)