



Manpower®

Manpower to światowy lider w dziedzinie HR o ponad 65-cio letniej tradycji. Nasza firma jest obecna w 82 krajach, na terenie Polski mamy 50 oddziałów. Współpracujemy z 400 000 klientów rocznie, w tym małymi i średnimi przedsiębiorstwami ze wszystkich sektorów, a także największymi światowymi korporacjami. Nasze usługi obejmują pracę tymczasową, rekrutację pracowników stałych, zatrudnienie zewnętrzne oraz doradztwo personalne.

Specjalista ds. Sprzedaży (inteligentne rozwiązania dla domu)

Praca Stała

Miejsce pracy: **Warszawa**

Nr Ref.: **SSIRD/001/IER**

Zadania:

- Aktywne poszukiwanie nowych Klientów: kontakt z architektami oraz biurami architektonicznymi
- Organizacja prezentacji i spotkań dla architektów
- Zapewnienie doskonałej obsługi Klienta oraz jak najlepszej prezentacji salonu
- Dbłość o ekspozycję produktów luksusowych
- Pomoc w utrzymaniu sklepu oraz towarów
- Profesjonalne doradztwo produktów oferowanych przez firmę

Wymagania:

- Co najmniej 2-letnie doświadczenie na stanowisku sprzedażowym
- Chęć i wewnętrzna motywacja do działań handlowych
- Mile widziana znajomość podstawowych zagadnień automatyki budowlanej oraz audio-wideo i Hi-Fi
- Otwartość w relacjach z Klientem
- Łatwość w nawiązywaniu nowych kontaktów handlowych
- Kreatywność w podejściu do sprzedaży
- Dyspozycyjność
- Prawo jazdy

Oferujemy:

- Stabilne i stałe zatrudnienie u naszego Klienta - znanej firmy z branży automatyki budowlanej i inteligentnych urządzeń
- Zatrudnienie w oparciu o umowę o pracę
- Możliwość poszerzania swojej wiedzy z zakresu automatyki budowlanej od strony technicznej
- Możliwość awansu na Kierownika Salonu
- Bardzo dobre warunki pracy, w tym przyjazna atmosfera
- Możliwość podjęcia pracy od zaraz
- Praca w samym centrum Warszawy