

Nasza oferta:

- praca w renomowanej firmie dystrybuującej artykuły budowlane i dekoracyjne;
- atrakcyjne wynagrodzenie;
- praca na czas określony, na pełen etat

Zadania:

- wspieranie przełożonego oraz zespołu w tworzeniu modelu sprzedaży,
- przygotowywanie raportów o sprzedaży, marży, statystyk
- przygotowywanie raportów i prezentacji dotyczących badań poziomu satysfakcji klienta;
- pozyskiwanie danych oraz informacji dot. produktów/projektów we wszystkich kanałach sprzedaży;
- odpowiedzialność za prawidłowy przepływ informacji pomiędzy działami handlowym oraz sklepami
- wspieranie procesu planowania sprzedaży oraz zmian asortymentu we wszystkich kanałach sprzedaży;
- uczestnictwo we wdrażaniu asortymentu produktów, aktualizacja katalogów produktów;
- tworzenie zamówień na kampanie billboardowe oraz kampanie w alejkach sklepów,
- wspieranie procesu planowania oraz likwidacji zapasu w kanałach sprzedaży

Nasze oczekiwania:

- pasja do handlu;
- nastawienie na Klienta;
- nastawienie na wyniki oraz zrozumienie funkcjonowania - podstawowych dźwigni handlu;
- systematyczny styl pracy;
- umiejętność pracy w zespole;
- umiejętności analityczne;
- mile widziana wiedza o klientach, konkurencji, produktach, kanałach sprzedaży
- płynność w posługiwaniu się narzędziami PowerPoint i Excel;
- mile widziane doświadczenie zawodowe w handlu detalicznym;
- biegła znajomość języka angielskiego (w piśmie i mowie) - warunek konieczny
- wykształcenie wyższe

dsierpien@job-impulse.pl

Tel. 502-526-851