

Jesteśmy jednym z największych brokerów internetowych w Polsce.  
Zajmujemy się udostępnianiem platform transakcyjnych, dzięki którym nasi klienci mają dostęp do rynków z całego świata, zaczynając od rynku Forex i kończąc na kontraktach CFD na surowce i towary.  
Nauczymy Cię inwestowania od podstaw, zapewniając szereg profesjonalnych szkoleń w tej dziedzinie.

## **Account Manager/ SPECJALISTA DS. SPRZEDAŻY**

Miejsce pracy: Warszawa  
Region: mazowieckie

### **Obowiązki:**

- **Pozyskiwanie nowych klientów dla Banku Inwestycyjnego**
- **Prezentowanie platform handlowych**
- **Przedstawianie instrumentów finansowych**
- **Pomoc w zakładaniu rachunków inwestycyjnych**
- **Współpraca ze specjalistami ds. rynków**
- **Budowanie trwałych relacji biznesowych z inwestorami**
- **Osiągnięcie wyznaczonych celów sprzedażowych**

### **Oferujemy:**

- **Pracę w branży o wysokim potencjale rozwoju**
- **Stabilne zatrudnienie – umowa o pracę**
- **Wysokie wynagrodzenie – atrakcyjny system prowizyjny PLUS BONUSY**
- **Możliwość szybkiego awansu**
- **Szkolenia od podstaw z zakresu wiedzy o rynkach i technik sprzedażowych**
- **Wyjątkową atmosferę pracy**
- **Stałe godziny pracy – weekendy zawsze wolne**
- **Pracę w młodym zespole**

### **Wymagania:**

- **Minimum średnie wykształcenie – studenci studiów zaocznych mile widziani**
- **Nastawienie na realizację celów**
- **Podstawowa wiedza na temat rynków kapitałowych/walutowych**
- **Zainteresowanie wydarzeniami gospodarczo-politycznymi w kraju i na świecie**
- **Umiejętność reagowania na potrzeby klientów**
- **Dobra organizacja pracy oraz kultura osobista**
- **Charyzma, pracowitość, komunikatywność**
- **Doświadczenie zawodowe nie jest wymagane – prowadzimy kompleksowe szkolenia**

Osoby zainteresowane prosimy o przesyłanie CV na adres:  
[recruitment\\_office@protonmail.com](mailto:recruitment_office@protonmail.com)