



KEY ACCOUNT MANAGER WARSZAWA

Wyznaczasz sobie cele i skutecznie je realizujesz? Masz poczucie sprawczości w swoim życiu? Lubisz ludzi i nie obawiasz się kontaktów z nimi? Wiesz, że ten, kto stoi w miejscu, w rzeczywistości cofa się? Nie masz cierpliwości, żeby latami czekać na awans? Chciałbyś w pracy przestać być sprzedawcą i osiągnąć status zaufanego doradcy? Weź sprawy w swoje ręce i zostań **Key Account Managerem** w AUG Medical!

AUG Medical Sp. Z o.o., polski dostawca wysokiej jakości sprzętu medycznego, m.in. laryngoskopów światłowodowych, rozpoczyna budowanie sieci sprzedaży w Polsce i Europie. Zatrudnionym pracownikom daje duże możliwości rozwoju i wpływu na kształt biznesu.

Osoba zatrudniona na stanowisku Key Account Managera będzie odpowiedzialna za organizowanie sieci sprzedaży oraz budowanie długotrwałych relacji z klientami w Polsce i Europie.

Oferujemy:

- Umowę B2B (3000 zł netto + prowizja, po okresie próbnym więcej, płatny urlop);
- Specjalistyczne szkolenie sprzedażowe oraz indywidualne sesje coachingowe;
- Przejrzystą i nieograniczoną ścieżkę rozwoju;
- Pracę w międzykulturowym środowisku i możliwość doskonalenia języka angielskiego na co dzień;
- Wpływ na rozwój firmy i swobodę działania.

Idealny kandydat jest osobą:

- Ambitną, mocno nastawioną na osiągnięcie celów;
- Towarzyską, łatwo nawiązującą relacje;
- Posiadającą doświadczenie na stanowisku sprzedażowym (branża medyczna i zamówienia publiczne mile widziane);
- Posługującą się językiem angielskim min. w stopniu co najmniej użytkowym (B2);
- Znajomość języka rosyjskiego będzie dodatkowym atutem;
- Otwarty na relacje/kontakty międzykulturowe.

Zainteresowany? Aplikuj wysyłając maila na

magda@humanres.pl