

Stanowisko: **Sales Manager**

Miejsce pracy: Warszawa, ul. Grzybowska

Firma: Benhauer Sp. Z o.o.

O firmie:

Benhauer to polska firma technologiczna, która jest producentem systemu SALESmanago, jednej z największych na świecie platform klasy marketing automation oraz systemu APPmanago służącego do automatyzacji w kanale mobilnym.

Z rozwiązań Benhauer korzysta ponad 5000 firm w 40 krajach m.in. Orange, Getin Bank, Link4, Yves Rocher, Rainbow, WWF, Timberland i wiele innych znanych spółek. Firma zatrudnia ponad 270 osób w Krakowie, Warszawie, Londynie, Berlinie, Nowym Jorku i Bangalore.

Zadania/ Obowiązki:

- pozyskiwanie klientów korzystających z systemu SALESmanago
- prezentowanie możliwości systemu przy wykorzystaniu platform do prezentacji online
- doradztwo dla klienta w zakresie wykorzystania systemu do automatyzacji marketingu

Wymagania:

- wymagamy ogólnego ogarnięcia życiowego - reszty uczymy na miejscu
- bardzo dobra znajomość co najmniej jednego języka (znajomość polskiego - sprzedaż na Polskę, angielski - sprzedaż międzynarodowa)
- wykształcenie dowolne (w sprzedaży dzisiaj pracują filolodzy, inżynierowie, ekonomiści) - liczy się tylko silna motywacja

Oferujemy:

- zatrudnienie w dynamicznie rozwijającej się strukturze i firmie
- szkolenia przygotowujące do porządnego wykonywania pracy
- bardzo atrakcyjne modele prowizyjne (najlepsi zarabiają u nas regularnie kwoty netto między 10-20 tys. zł miesięcznie)
- "Krew, Pot i łzy" - jak mawiał Winston Churchill
- wyjątkowy pakiet pracowniczy (dofinansowanie parapetówek, dyplomów i badań krwi)
- unikalne doświadczenie i punkt w Twoim CV, który spowoduje, że ilość ofert pracy, którą otrzymujesz zwiększy się o 1000%

Sposób aplikowania: Wyślij swoje CV na rekrutacja@salesmanago.pl z nazwą stanowiska w temacie wiadomości