

Naszym klientem jest jeden z **producentów rozwiązań softwarowych dedykowanych dla klientów biznesowych**. Firma od kilkunastu lat inwestuje w najnowsze technologie konsekwentnie umacnia pozycję lidera w zakresie dostarczania swoim klientom kompleksowych usług informatycznych i indywidualnych rozwiązań softwarowych.

W związku z rozwojem zespołu sprzedaży oprogramowania CAD poszukujemy kandydata, który będzie kontynuował karierę zawodową w strukturach firmy na stanowisku **Inżyniera Sprzedaży**.

Inżynier Sprzedaży – systemy CAD

miejsce pracy: Warszawa

Przed Tobą następujące zadania:

- **Sprzedaż oprogramowania CAD poprzez kontakt telefoniczny, mailowy oraz bezpośrednio spotkania z klientami**
- Pozyskiwanie klientów oraz rozwój sprzedaży u obecnych klientów
- Realizacja celów sprzedażowych oraz założeń biznesowych poprzez sprzedaż telefoniczną oraz bezpośrednio spotkania z klientami

Do aplikowania zapraszamy kandydatów:

- Ze znajomości **systemów CAD**, mile widziane doświadczenie w sprzedaży oprogramowania CAD/CAM
- **Nastawionych na rozwój i zwiększanie kompetencji z zakresu rozwiązań IT, w szczególności CAD**
- **Nastawionych na realizację celów i lubiących kontakt z klientem**
- Otwartych, komunikatywnych, odważnych i budujących zaufanie

Nasz klient oferuje:

- Współpracę z klientami z sektora: **budowlanego, architektonicznego, przemysłowego, energetycznego**
- **Odpowiedzialną pracę** w stabilnym i zgranym zespole
- Elastyczne formy zatrudnienia oraz **wielopoziomowy system premiowy**
- **Uczestniczenie w tworzeniu nowych aplikacji**
- Narzędzia niezbędne do pracy
- Pracę w przyjaznej i niekorporacyjnej atmosferze pracy

Zainteresowanych kandydatów prosimy o przesłanie CV na adres email: katarzyna.czechowska@hrk.pl

Informujemy, że skontaktujemy się z wybranymi kandydatami