

Winckler Personal jest firmą doradztwa personalnego. Od 2012 r. wspieramy kontrahentów krajowych i zagranicznych w pozyskiwaniu specjalistów oraz kadry menedżerskiej oraz zarządzającej. W związku z rekrutacją dla naszego Klienta, **firmy z branży paliwowej**, poszukujemy osoby na stanowisko:

Specjalista ds. sprzedaży produktów naftowych

Miejsce zatrudnienia: Warszawa

Numer referencyjny: SSPN/04/2018

Do Twoich codziennych obowiązków będzie należało m.in.:

- Bieżąca współpraca z dostawcami produktów naftowych
- Prowadzenie rozmów handlowych z krajowymi oraz zagranicznymi Kupcami produktów
- Pozyskiwanie nowych Kontrahentów
- Utrzymywanie długofalowych relacji z obecnymi kontrahentami
- Nadzór nad procesem zakupu oraz sprzedaży produktów naftowych
- Współpraca z agencjami celnymi, przewoźnikami, bazami naftowymi, itp.
- Ewidencja przepływu towarów, Monitorowanie płatności
- Prowadzenie dokumentacji pełnego procesu zakupu i sprzedaży

Od Ciebie oczekujemy:

- Bardzo dobrej znajomości języka angielskiego, mile widziana znajomość języka rosyjskiego
- Doświadczenia zawodowego w obszarze sprzedaży
- Wykształcenia wyższego
- Dobrej znajomości MS Office, Windows
- Szybkiego przyswajania wiedzy, odporności na stres, zaangażowania

Korzyści:

- Stabilne zatrudnienie
- Atrakcyjne wynagrodzenie
- Możliwość rozwoju zawodowego
- Dodatkowe benefity

Aplikuj: rekrutacja@wincklerpersonal.pl lub zadzwoń: 22 631 11 10

Prosimy o zamieszczenie w CV klauzuli: „Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych dla potrzeb niezbędnych do realizacji procesu rekrutacji (zgodnie z Ustawą z dnia 29.08.1997 roku o Ochronie Danych Osobowych; tekst jednolity: Dz.U.z 2014r., poz.1182 ze zm.)”

Upzejmie informujemy, że skontaktujemy się wyłącznie z wybranymi Kandydatami.

Certyfikat KRAZ nr 11630