

# Doradca Klienta Biznesowego

## Chciałbyś być odpowiedzialny za:

- realizację wyznaczonych celów sprzedażowych do Klienta Biznesowego SOHO (małych przedsiębiorstw),
- monitorowanie rynku i poszukiwanie potencjalnych Klientów,
- bieżące raportowanie cyklu sprzedaży,
- systematyczny monitoring i bieżąca analiza działań konkurencji na wskazanym terenie,
- udział w organizowaniu akcji marketingowych.

## Profil naszego Kandydata:

- wykształcenie min. średnie,
- doświadczenie we współpracy z Klientami,
- komunikatywność,
- doskonała organizacja pracy,
- wysoka kultura osobista.

**Oferujemy Ci** możliwość rozwoju kariery zawodowej w ramach międzynarodowej korporacji, będącej liderem wśród dostawców usług telekomunikacyjnych na polskim rynku. Zapewniamy elastyczne godziny pracy, atrakcyjną formę wynagrodzenia powiązaną z wynikami sprzedaży oraz narzędzia niezbędne do realizacji zadań.

Jesteś gotowa/y współpracować z nami na podstawie **umowy zlecenia** lub **działalności gospodarczej w Warszawie**?

Jeżeli jesteś zainteresowany/a naszą ofertą, prześlij nam swoją aplikację na adres e-mail:

[rekrutacja.phb2b.warszawa@upc.com.pl](mailto:rekrutacja.phb2b.warszawa@upc.com.pl)

Dziękujemy za zainteresowanie naszą ofertą.

Przesyłając dokumenty prosimy o zamieszczenie klauzuli o ochronie danych osobowych.

