



**WHERE DO YOU WANT TO BE?**



## STAŻ W ZESPOLE SPRZEDAŻY (PŁATNY)

TomTom Telematics jest jednym z wiodących dostawców rozwiązań telematycznych z ponad 848 000 subskrybentami na całym świecie. Obsługujemy kierowców w ponad 60 krajach, zapewniając im najlepszą w branży sieć lokalnego wsparcia i największy wybór aplikacji i zintegrowanych rozwiązań branżowych innych producentów. Ponad 49 000 klientów korzysta codziennie z wysokiego poziomu poufności, integralności i dostępności naszych usług.



Pomagamy naszym klientom zbliżyć się do swoich kierowców. Wszystko, co robimy, wynika z jednej prostej zasady — jeśli jesteś blisko spraw swoich kierowców, każdy może podejmować mądrzejsze decyzje. Chcesz mieć swój wkład w projektowanie i rozwój innowacyjnych produktów, które ułatwiają ludziom dążenie do swoich celów? Dołącz do nas...



### TWOJE ZADANIA

Jako stażysta w zespole sprzedaży będziesz odpowiedzialny za:

- Wsparcie zespołu sprzedaży przy realizacji bieżących zadań;
- Wsparcie zespołu marketingu przy obsłudze akcji promocyjnych
- Wprowadzanie danych do systemu
- Tworzenie zestawień i raportów
- Kontakt telefoniczny z klientami



### NASZE OCZEKIWANIA

Zapraszamy Cię do naszego zespołu jeżeli:

- Jesteś studentem kierunków humanistycznych
- Chciałbyś zacząć pracę już teraz, ale rozkład zajęć nie pozwala Ci na podjęcie pracy na pełen etat
- W przyszłości chciałbyś podjąć pracę w zespole sprzedaży
- Chciałbyś zobaczyć jak wygląda praca w międzynarodowej firmie
- Łatwo nawiązujesz kontakty
- Znasz pakiet MS Office
- Cechuje Cię entuzjazm i efektywność w działaniu



### OFERUJEMY CI



Umowa Zlecenie na 3 lub 6 miesięcy



Dogodne godziny pracy



Szkolenia



**ZAINTERESOWANY? Chcielibyśmy Cię poznać...**



Aplikuj wysyłając swoje CV na adres: [anna.brzezinska@tomtom.com](mailto:anna.brzezinska@tomtom.com)